

Canon

**PARTNER
PROGRAMME
2020**

**HERZLICH WILLKOMMEN ZUM
PARTNER
PROGRAMM**

Canon



HERZLICH WILLKOMMEN BEIM PARTNER PROGRAMM

Vision

Heute leben wir in einer anderen Welt als noch vor 10 Jahren. 2017 wurden 4,7 Billionen Fotos digital abgespeichert und in wenigen Jahren werden wir für jeden einzelnen Menschen dieser Erde 5,2 Terabyte abspeichern. Die Digitalisierung hat alles verändert. Durch sie können wir mehr erreichen, Fehler beheben und Dienstleistungen zweckmäßiger gestalten. Doch dieser Wandel hat auch zu höheren Erwartungen der Kunden von heute, die stets auf der Jagd nach neuen Möglichkeiten sind, geführt. Unsere Aufgabe bei Canon besteht darin, Sie – unsere Partner – mit den Tools auszustatten, die Sie benötigen, um die Bedürfnisse Ihrer Kunden zu bedienen sowie weiterhin betriebliche Erfolge zu feiern.

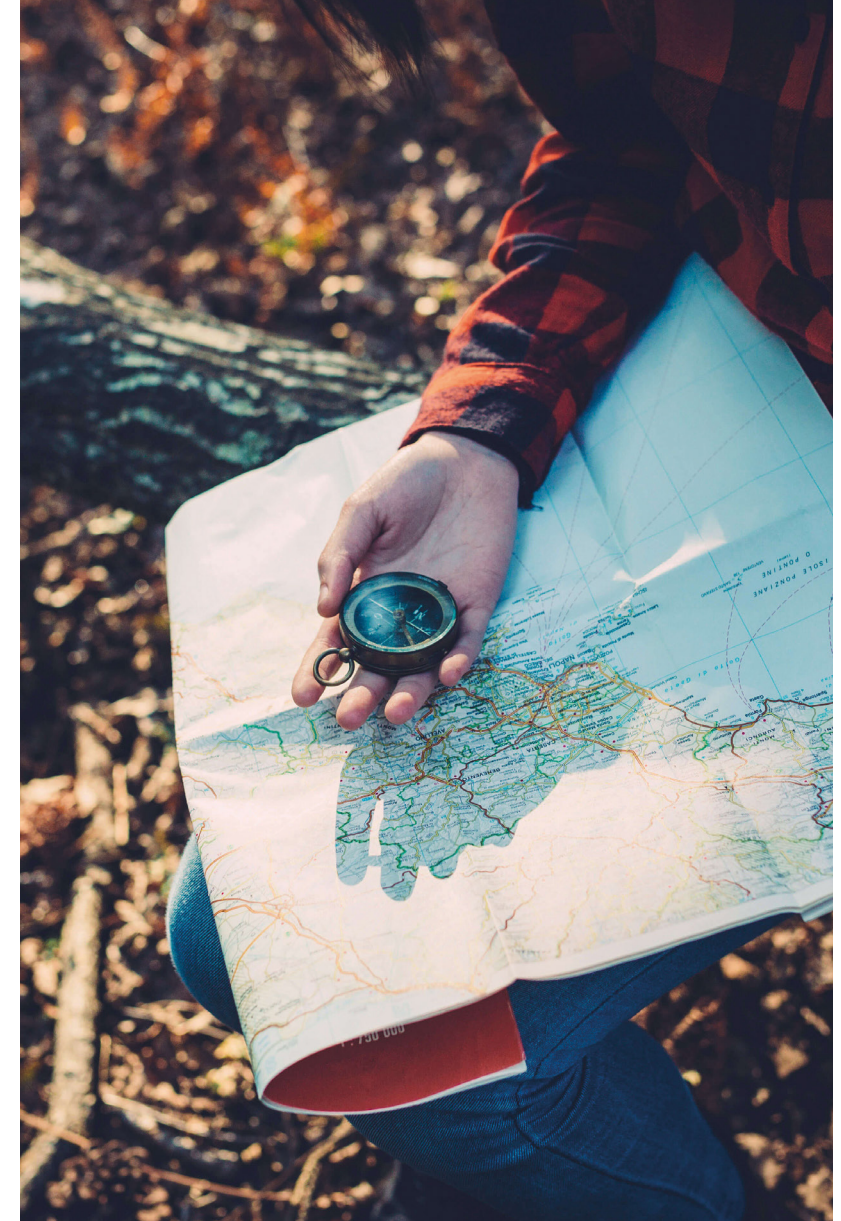
Know-how

Wandel ist nichts Neues für uns. Seit 80 Jahren schon überwinden wir Grenzen, schaffen bahnbrechende Technologien und verbessern das Leben. Unsere technologischen Meilensteine, wie die Erfindung der Blaupause und des elektrostatischen Farbkopierers, haben Geschichte geschrieben. Wir folgen keinem Wandel, wir schaffen ihn. Wir investieren 8 % unserer Gewinne umgehend wieder in die

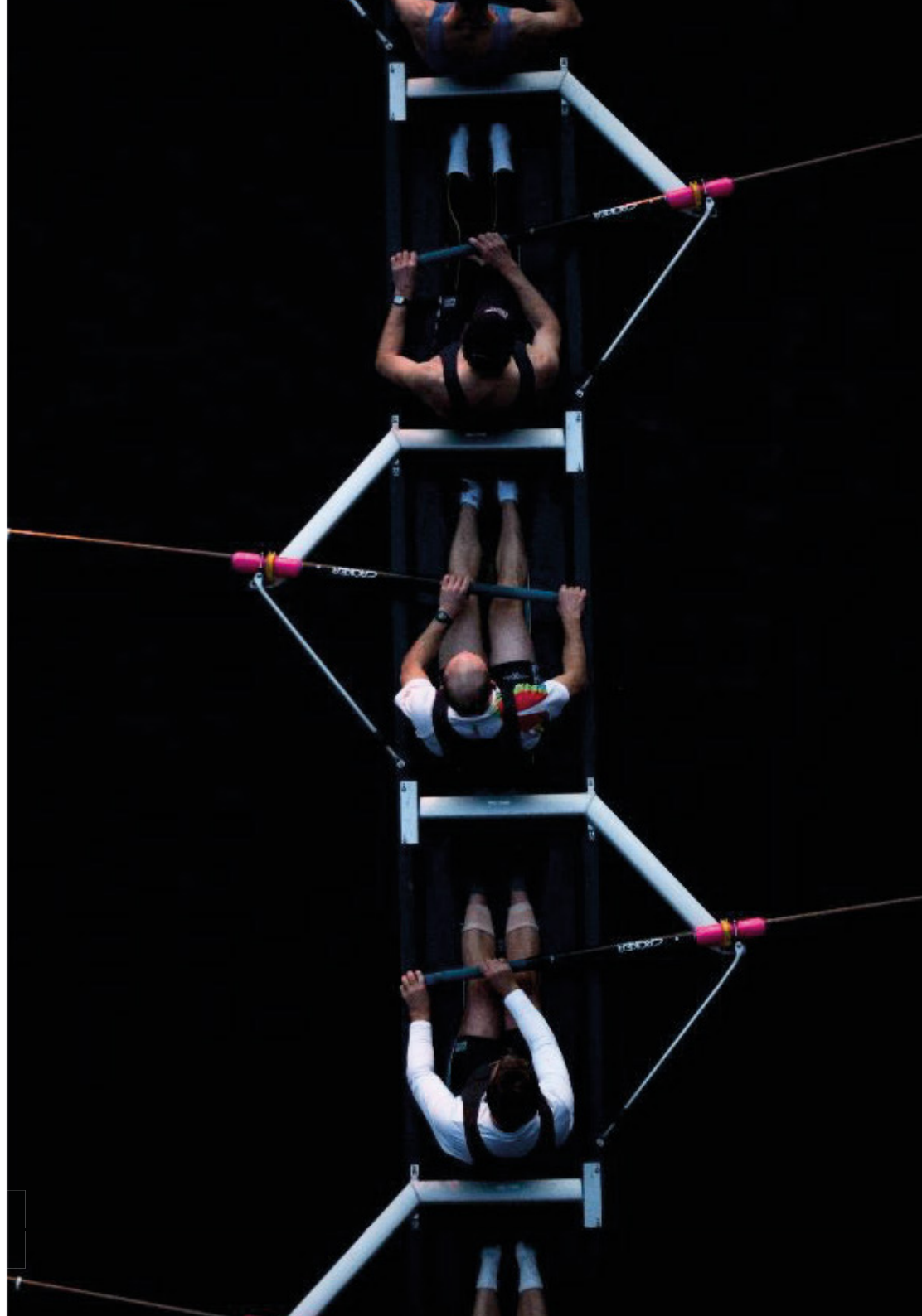
Forschung und Entwicklung. Dadurch ebnen wir den Weg für Neuentdeckungen, wie Technologien, mit der Nachtaufnahmen ohne Infrarotlicht möglich sind, und Kameras, die Farben über die begrenzten Fähigkeiten des menschlichen Auges hinaus erkennen können.

Philosophie

Ganz im Sinne unserer Unternehmensphilosophie «Kyosei» sind Partnerschaften ein zentraler Aspekt unseres Tuns. Gemeinsam erschaffen wir Technologien, die etwas bewirken: Inspiration für Kinder, mehr Sicherheit auf den Strassen, neue Einblicke in die Medizin. 2016 erhielten wir vom Carbon Disclosure Project als eines von weltweit nur 193 Unternehmen die höchste Wertung für unser Engagement zur Eindämmung des Klimawandels. Uns ist bewusst, dass mit unserem Wissen und Know-how eine Verantwortung zur Zusammenarbeit einhergeht, damit anderen geholfen werden kann. In puncto Veränderungen stecken wir nicht den Kopf in den Sand. Wir halten uns aufrecht und gehen mit gutem Beispiel voran. Dadurch helfen wir anderen, aus unseren Technologien und Dienstleistungen den besten Nutzen zu ziehen



PARTNER PROGRAMM ALLGEMEIN



ELEMENTE

Zertifizierungen

Das neue Partnerprogramm besteht aus vier Level, die auf Kompetenzen in drei Kategorien beruhen. Die Zertifizierung wird je Kompetenz verliehen. Für jede Kompetenz gibt es einen Schwellenwert für Mindestumsätze. Partner aller Level können Produkte entweder direkt von Canon erwerben oder erhältliche Produkte indirekt über die Distribution einkaufen.

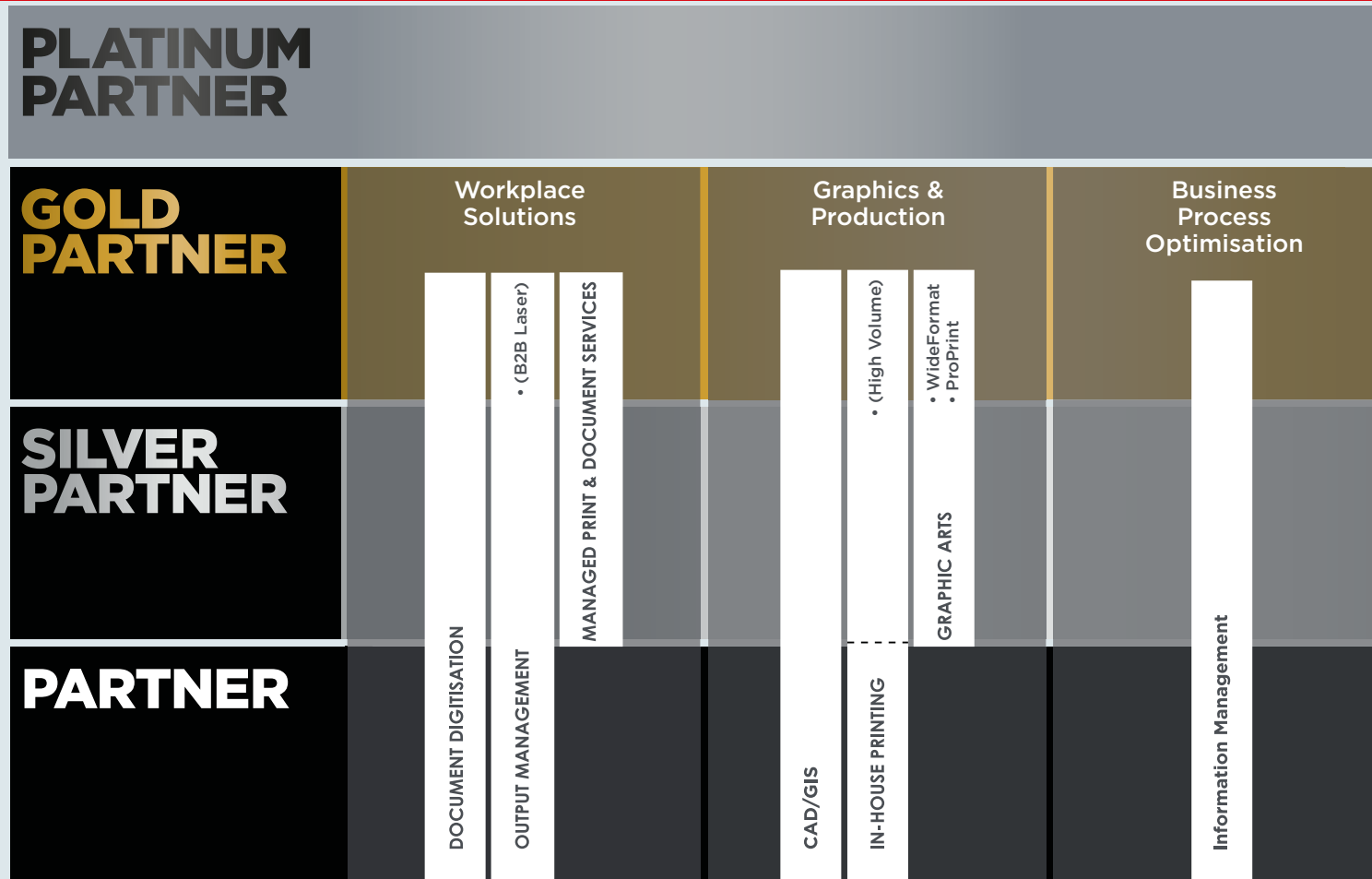
Partner mit Bezug über autorisierte Distributoren

Partner, die über die autorisierten Distributoren beziehen, sind über das Canon Partner Portal registriert.



PARTNER PROGRAMM

ÜBERSICHT



KATEGORIEN & KOMPETENZEN

Workplace Solutions

(Qualifikationen aus der Business-Unit: **Document Solutions**)

- Document Digitisation
- Output Management B2B Laser
- Output Management
- Managed Print & Document Services

Graphics & Production

(Qualifikationen aus der Business-Unit: **Industrial & Production Solutions**)

- CAD / GIS
- Inhouse Printing (High Volume)
- Graphic Arts WideFormat
- Graphic Arts ProPrint (High Volume)

Business Process Optimisation

(Qualifikationen aus der Business-Unit: **Business Information Solutions**)

- Information Management



PARTNER LEVEL



Erfordert das Erreichen der Umsatzziele aus dem gemeinsamen jährlichen Businessplan und unterstützt hauptsächlich den Verkauf von „open distribution“ Produkten.



Erfordert gesundes, kontinuierliches, jährliches Wachstum und Investitionen in **kompetente und geschulte Ressourcen**.



Erfordert gesundes und kontinuierliches Wachstum sowie **ein hohes Maß an Know-how**.



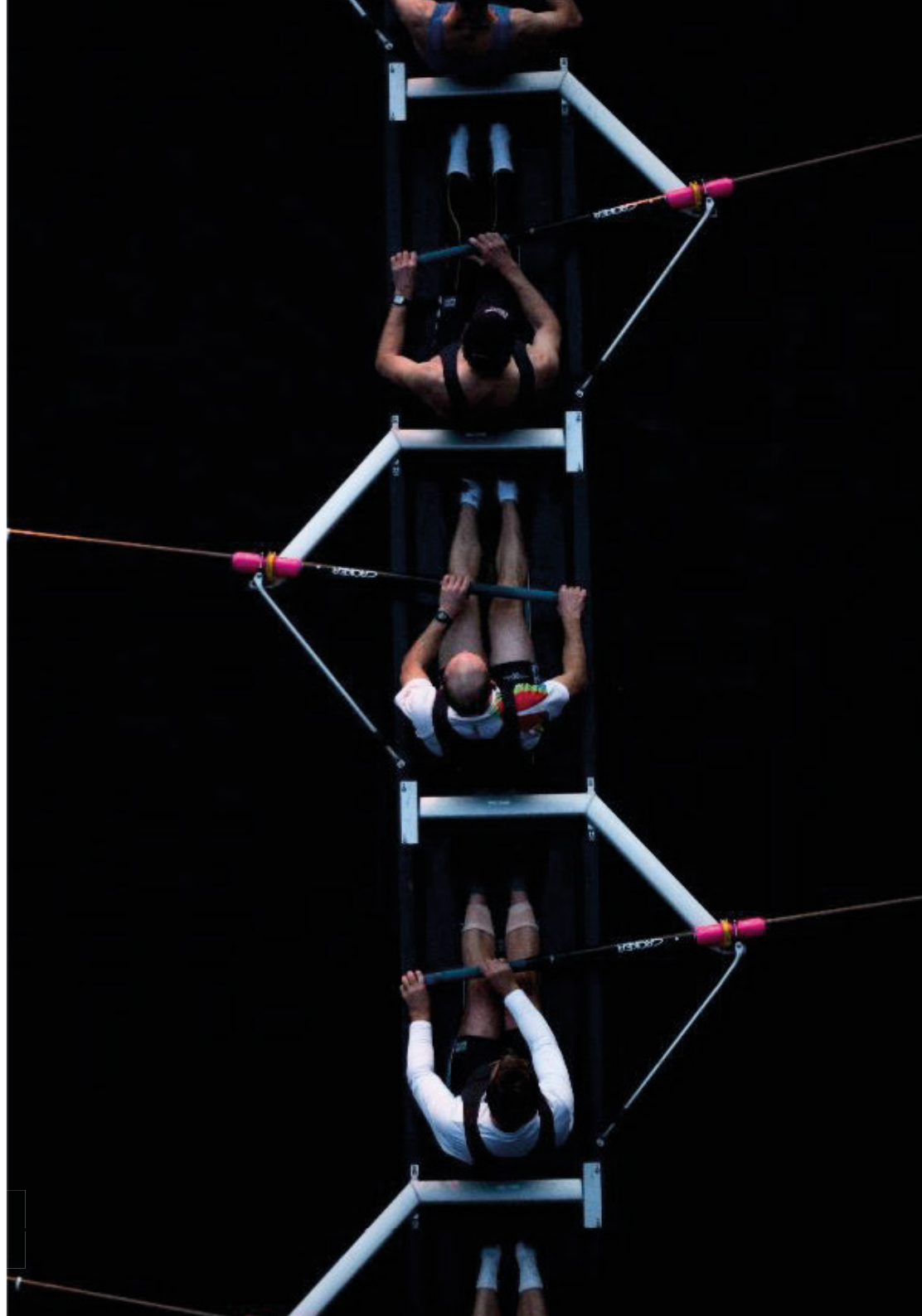
Erfordert großes Engagement bei kontinuierlichem jährlichen Wachstum und ein Höchstmaß an Know-how in mindestens zwei GOLDKompetenzen oder Bereichen, wenn diese nicht die gleichen Produkte beinhalten und wenn die Umsatzvorgaben pro Kompetenz erreicht wurden. Dieser Partnerlevel ist reinen **Monobrand-Partnern** mit beidseitigem höchstem Level an Vertrauen und Zusammenarbeit vorbehalten.

KOMPETENZ LEVEL

PREMIUM/EXCELLENCE LEVEL

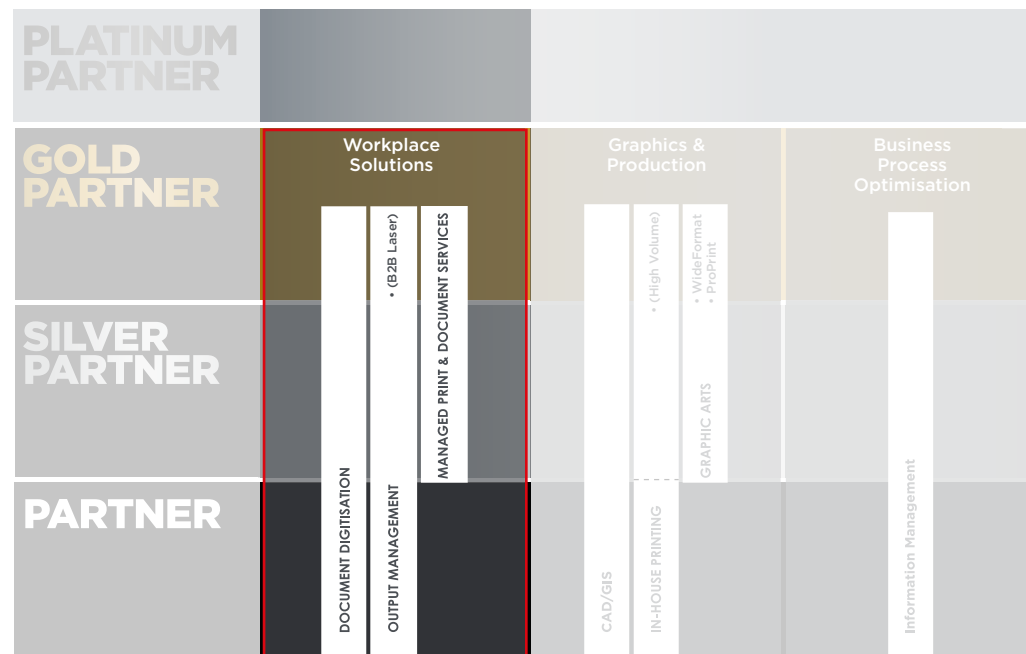
PARTNER PROGRAMM KOMPETENZEN

ZUR ERREICHUNG EINER
KOMPETENZ SIND
QUALITATIVE ALS AUCH
QUANTITATIVE ZIELE ZU
ERFÜLLEN.



WORKPLACE SOLUTIONS

SYSTEME, SERVICES, VBM
UND DIENSTLEISTUNGEN
DES OFFICE-, LASER- UND
DOKUMENTENSCANNER-
BEREICHES



Document Digitisation (DOKUMENTENSCANNER)

Die Kompetenz für alle Partner, die Dokumentenscanner vertreiben.

Output Management (OFFICE + LASER)

Output Management

Beinhaltet alle „selective-distribution“ Produkte des Bereichs Office.

Output Management (B2B Laser)

Reseller aus dem Systemhausbereich können diese Kompetenz durch Verkauf von A4 B2B Laser-Produkten erreichen.

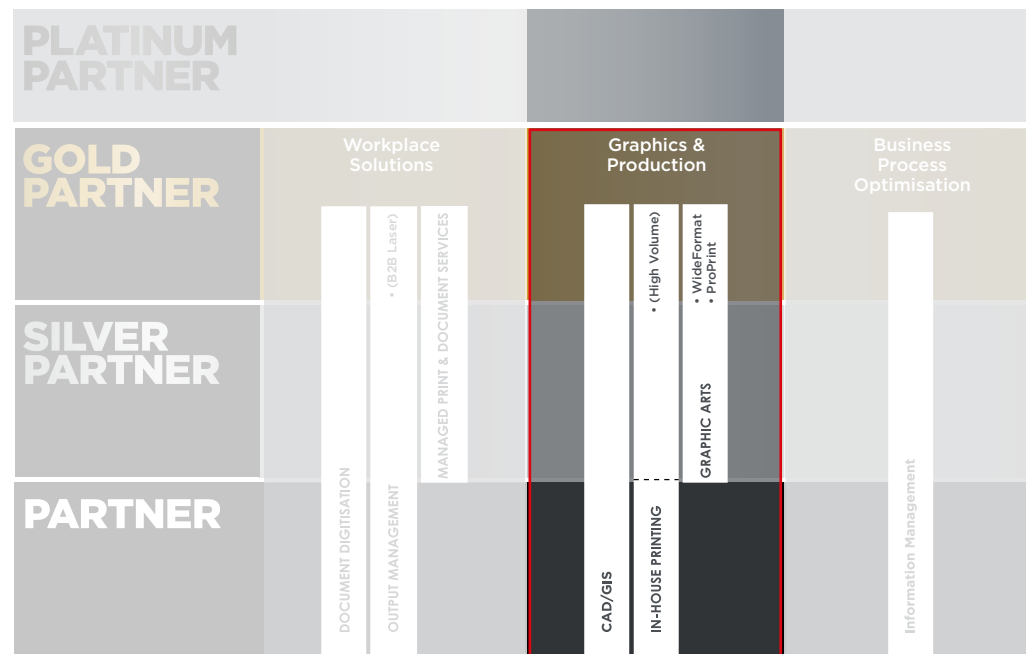
Managed Print & Document Services (OFFICE + LASER + SOLUTIONS)

Besteht aus „Output Management“ plus MPS-Softwarelösungen.

Zeichnet daher die Office-Händler aus, die den nächsten Schritt mit Canon Lösungen gehen.

GRAPHICS & PRODUCTION

SYSTEME, SERVICES, VBM
UND DIENSTLEISTUNGEN
DES IPS-PRODUKT-
PORTFOLIOS: LFP, TDS,
PROPRINT



CAD / GIS (LFP/TDS)

Die Kompetenz für LFP- und TDS- Partner im technischen Umfeld des Wide-Format-Business.

Inhouse Printing (ProPrint)

Für ProPrint-Partner, die sich um Inhouse-Druckcenter und deren Kunden kümmern.

* Vertrieb von High Volume-Systemen nur mit Zusatzqualifikation möglich.

Graphic Arts

ProPrint

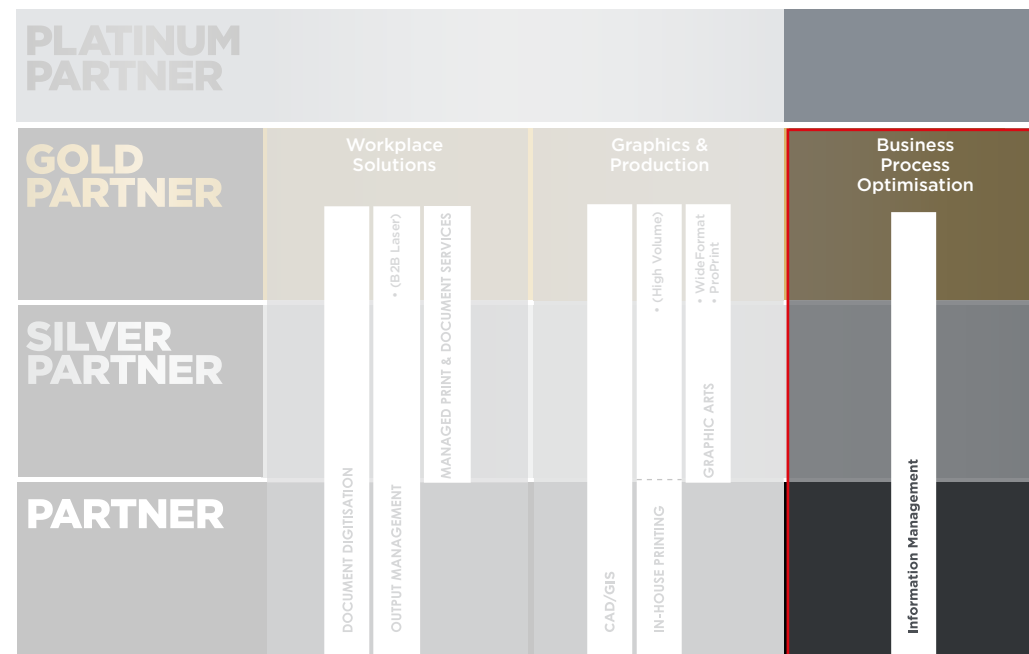
Für ProPrint-Partner, die sich um graphische Anforderungen bei Endkunden kümmern können diese Auszeichnung erhalten*.

WideFormat

Beinhaltet die graphischen WF-Produkte des LFP- und TDS-Portfolios.

BUSINESS PROCESS OPTIMISATION

SOFTWARE RUND UM DIE
THEMEN DOCUMENT- UND
INFORMATION-MANAGEMENT:



Therefore und IRIS (ECM, DMS, Workflow, Erkennung usw.)

Es handelt sich um eine Zusatzkompetenz für Hardwarepartner aus allen Bereichen.

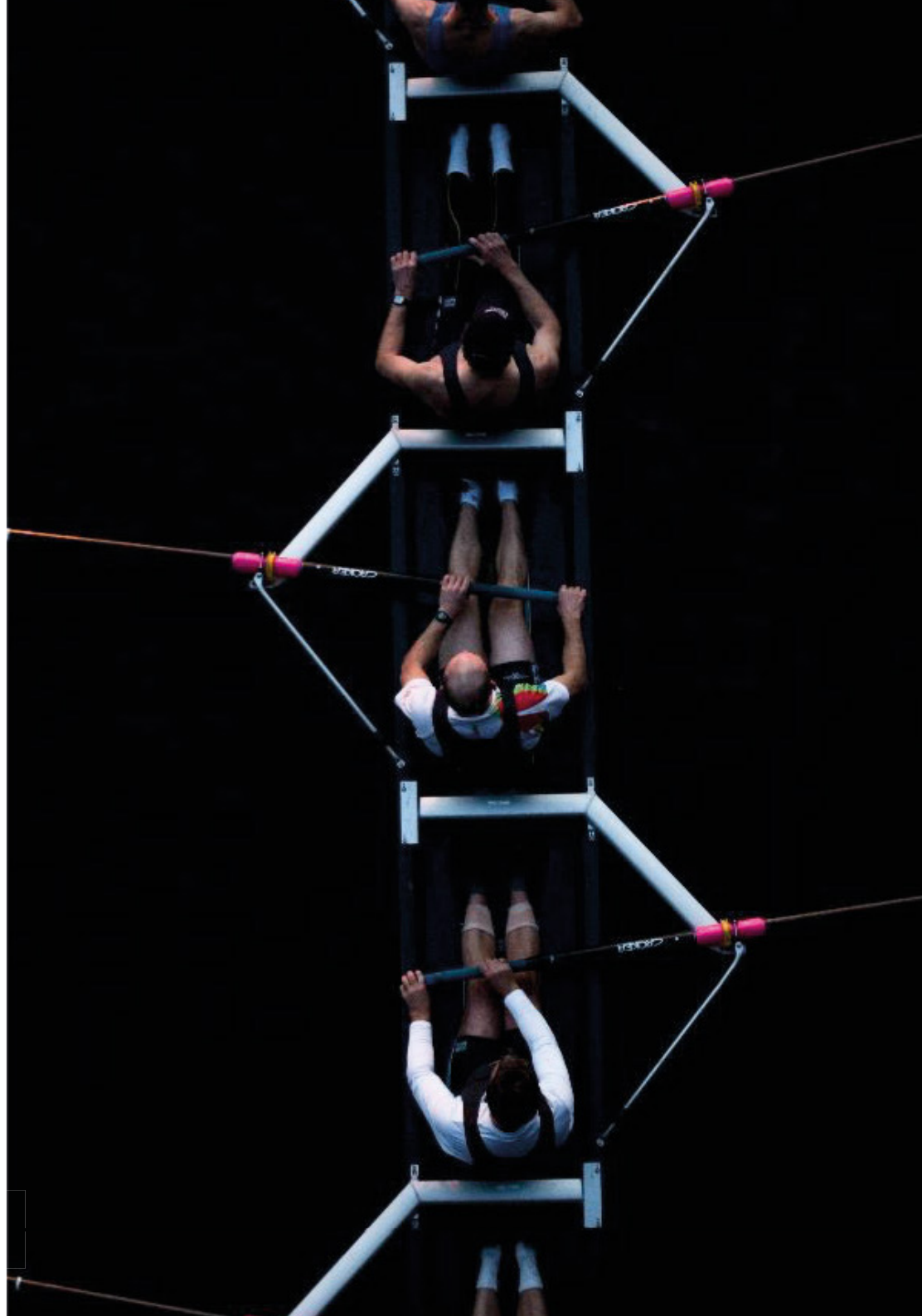
Beinhaltet zusätzlich die entsprechenden OEM-Technologien, durch die Partner auf Grundlage der Canon Produkte eigene Lösungen schaffen können.

Information Management

Beinhaltet alle Therefore und IRIS Lösungen:

- Software
- Lizenzen
- Beratung
- Service
- Wartung

PARTNER PROGRAMM LEISTUNGSVERSPRECHEN



LEISTUNGSVERSPRECHEN FÜR PARTNER

Die digitale Welt ist reich an Entwicklungs- und Wachstumschancen. Damit Sie in diesem komplexen und schnell veränderlichen Markt bestehen können, benötigen Sie vertrauenswürdige Unterstützung – Expertenwissen, das auf jahrzehntelanger Erfahrung und Erfolg beruht. Seit über 80 Jahren unterstützen wir Unternehmen in den Bereichen Bildgebung, Bürotechnik Dienstleistungen.

Wir wollen Neugierde wecken und Unternehmen darin begleiten, die Möglichkeiten aufzuspüren, die diese sich ändernde Welt bereithält. Wir unterstützen Unternehmen dabei, die Grenzen des Möglichen zu verschieben und sich bei jedem Meilenstein dank neuer Lösungen weiterzuentwickeln und zu verändern. Unsere fachmännisch ausgearbeiteten Dienstleistungen und Lösungen unterstützen immer mehr Menschen dabei, ihr Unternehmen zu erweitern, Geld zu sparen und ihre Effizienz zu steigern.

Der partnerschaftliche Geist treibt unsere Innovationen voran.

Als zugänglicher und kooperativer Partner achten wir auf Ihre Bedürfnisse und Ansprüche, damit Sie Ihre einzigartigen geschäftlichen Herausforderungen bewältigen können. Unser neues Partnerprogramm ist dazu ausgelegt, unsere Expertise mit Ihnen zu teilen, damit wir gemeinsam erfolgreich sein können.

Das neue Partnerprogramm unterstützt Sie dabei:

- 1. Das Ertragswachstum zu steigern**
- 2. Die Effizienz zu steigern**
- 3. Die Rentabilität zu steigern**

Setzen Sie Ihr Wachstumspotenzial frei, arbeiten Sie effizienter und steigern Sie Ihre Rentabilität mit den 5 Säulen des Erfolgs:



ERWEITERN



ZUSAMMENARBEITEN



AUSBAUEN



GEWINNEN



OPTIMIEREN



ERWEITERN

NUTZEN SIE DIE
CHANCEN IN NEUEN
MÄRKTEN.



**Marktpotential
und Go-to-
Market-Strategie**

**Vertriebstools/-Materialien
für die Endkundenansprache**

**Zugriff auf das gesamte
B2B-Produktportfolio**



ZUSAMMENARBEITEN

GEMEINSAM
ERZIELEN WIR
ERFOLGE.

Zugriff auf das Canon
Partner Portal

Partner Business Plan &
regelmäßige Reviews

Persönliche Betreuung durch
Business Development
Manager



AUSBAUEN

GRENZEN SIE SICH VOM MITBEWERB AB, UND WECKEN SIE BEDARF BEI IHREN KUNDEN.



**Unterstützung bei der
Generierung von Leads**

**Marketing-as-a-Service (Maas)
Programm**

Marketing Support



GEWINNEN

ERHÖHEN SIE IHRE
ERFOLGSCHANCEN.

**Umfassendes Trainings-
und Schulungsangebot**

**Umfangreiche
Wettbewerbsvergleiche**

Projektregistrierung



OPTIMIEREN

REDUZIEREN SIE IHRE
ADMINISTRATION,
UND KONZENTRIEREN
SIE SICH AUF IHRE
EIGENTLICHEN ZIELE.



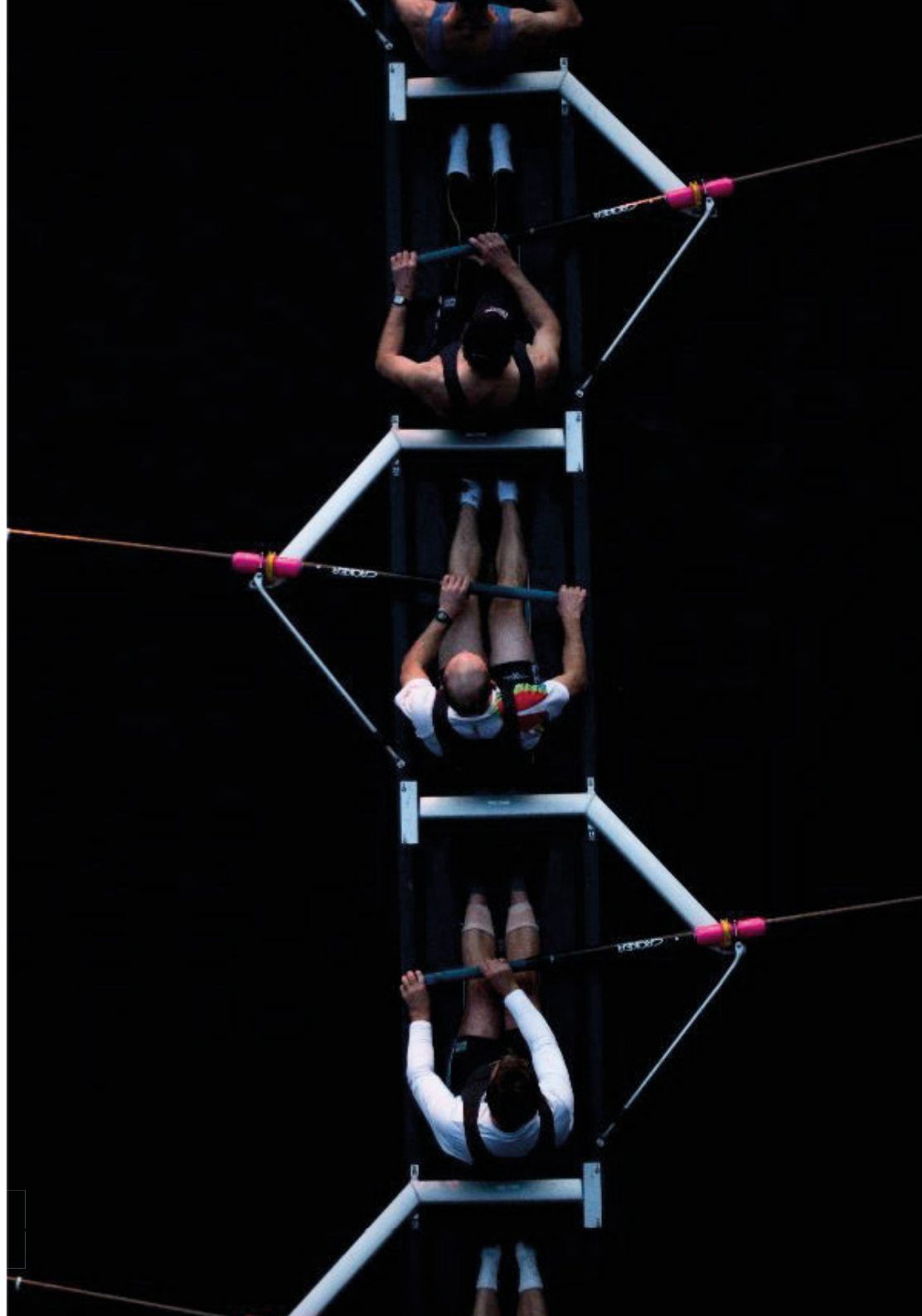
**Strategieplan für
Servicefähigkeit und
-effizienz**

Servicekatalog

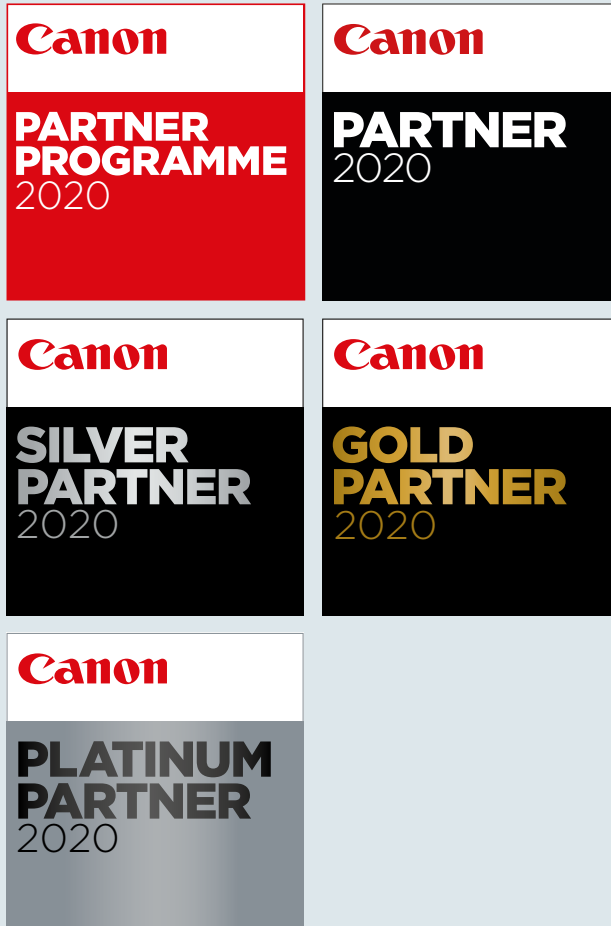
Serviceschulungen

PARTNER PROGRAMM BRANDING

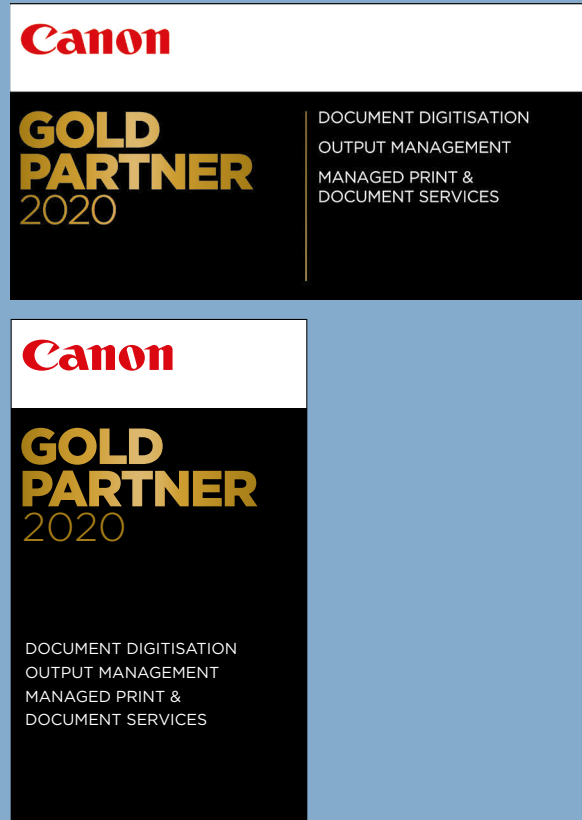
Partner Programm Einführung



BRANDING



LOGOS DER LEVEL



LOGOS DER KOMPETENZEN



ZERTIFIKATE

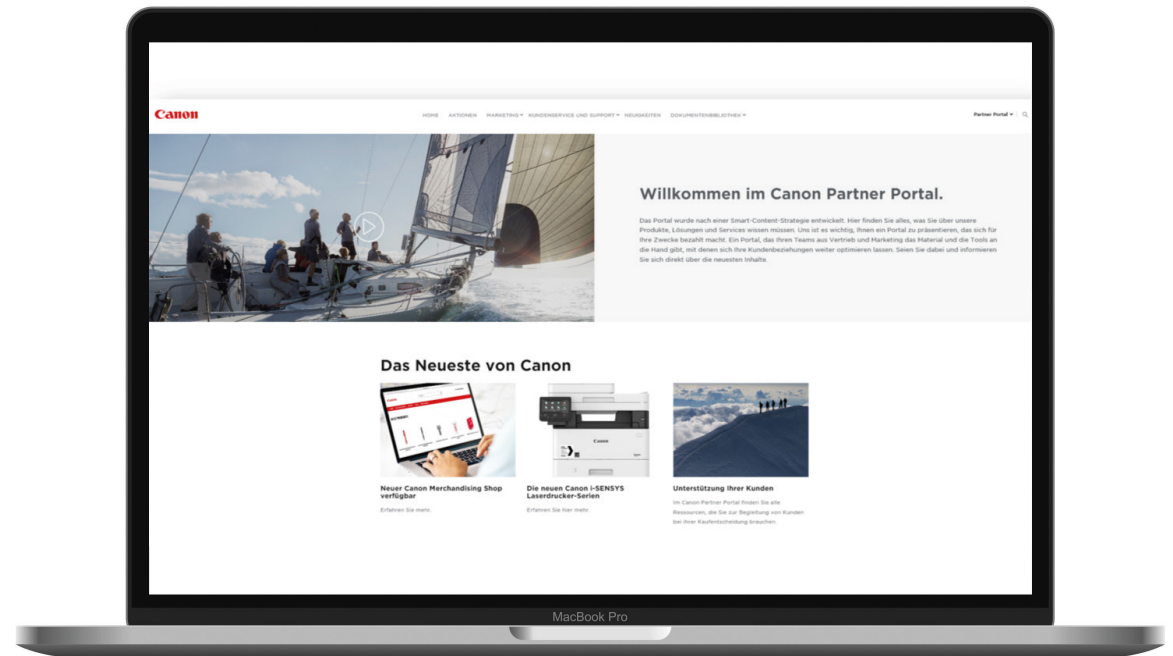
PARTNER PORTAL

Im Canon Partner Portal finden Sie alle Materialien aus den Bereichen Marketing, Sales und Service die wir Ihnen im Rahmen des Partner Programms zur Verfügung stellen.

In der Dokumentenbibliothek finden Sie alle Materialien zum Download bereit.

Des Weiteren finden Sie auf der News-Seite die neuesten und relevantesten Informationen.

<https://partners.canon-europe.com>



SEE THE BIGGER PICTURE

Vielen Dank für Ihr Interesse!